

Bessere Prävention,
mehr Akzeptanz und
größeres Vertrauen
in der Praxis



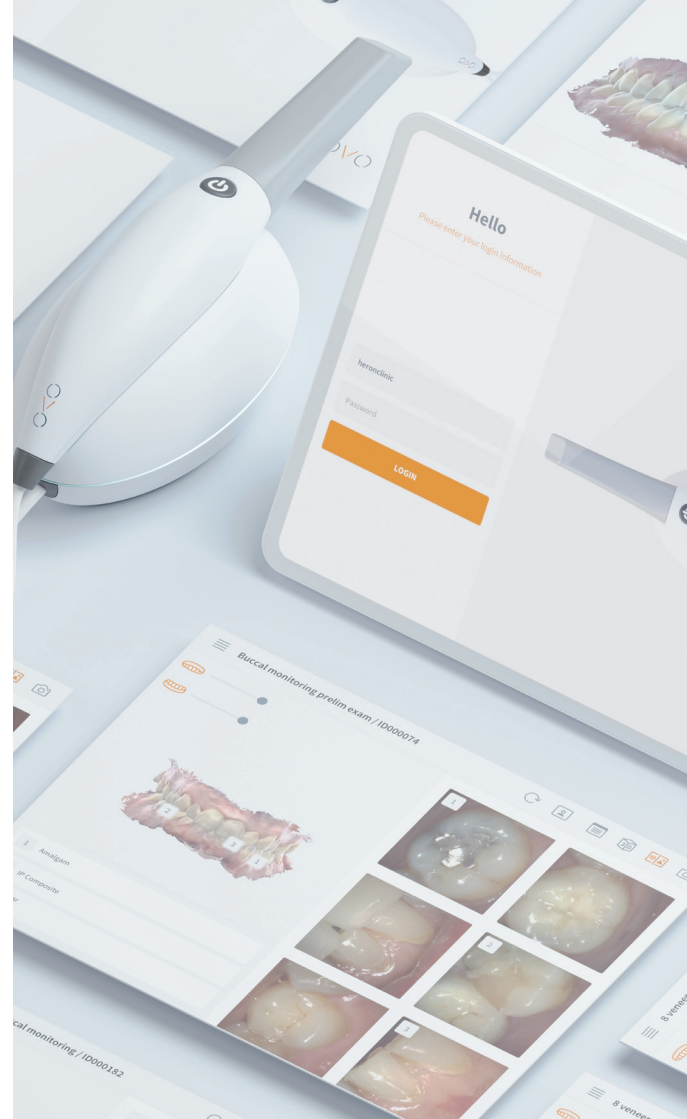
Scan&Tell

Schalten Sie das Potential von 1-2 zusätzlichen
Behandlungen pro Patient* frei.

Was ist Scan&Tell?

Eine revolutionäre 3D- & 2D-Interaktionserfahrung. Scan&Tell ermöglicht es dem Zahnarzt, den Zustand der Mundgesundheit zu präsentieren und den Patienten einzubinden, um die Kommunikation bei der Behandlungsplanung zu unterstützen.

Schalten Sie mit Scan&Tell das Potential von 1-2 zusätzlichen Behandlungen pro Patient* frei. Mit Scan&Tell wird die zahnärztliche Versorgung revolutioniert – nahtlose Kommunikation führt zu gesteigertem Vertrauen und höherer Behandlungsakzeptanz.



Die Vorteile

- 1/ Größere Behandlungsakzeptanz.
- 2/ Frühzeitige Erkennung von Zahnerkrankungen.
- 3/ Besseres Verständnis des Behandlungsplans durch den Patienten.
- 4/ Erhöhtes Patientenengagement und Vertrauen.

Die klinische Studie

In dieser Studie wird der medizinische Nutzen der Integration von Scan&Tell in die zahnärztliche Praxis untersucht, wobei der Schwerpunkt auf der Bewertung der

Auswirkungen auf die Patienten-kommunikation, das Patientenengagement und die Erhöhung der Anzahl akzeptierter Behandlungen liegt.

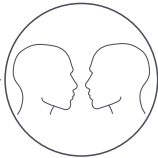
- 1/ 100 Patienten als Studienteilnehmer.
- 2/ 10 Zahnärzte aus diversen Ländern. ¹
- 3/ 2 Gruppen mit jeweils 50 Patienten.
- 4/ Kein zusätzlicher Zeitaufwand.

Transparenz = Vertrauen

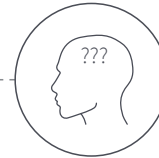
Group 1:
Standard Voruntersuchung



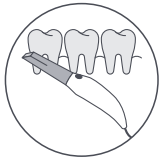
Diskussion



Zweifel



Group 2:
Scan&Tell Voruntersuchung - OVO Scan



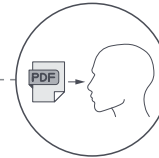
Scan&Tell



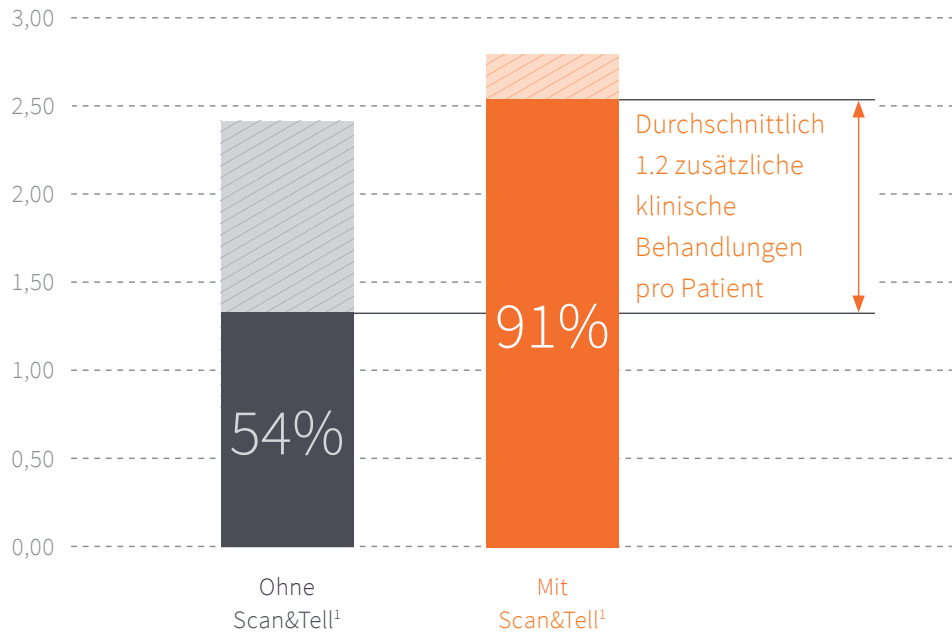
Behandlung





Pdf
Diagnosebestätigung:



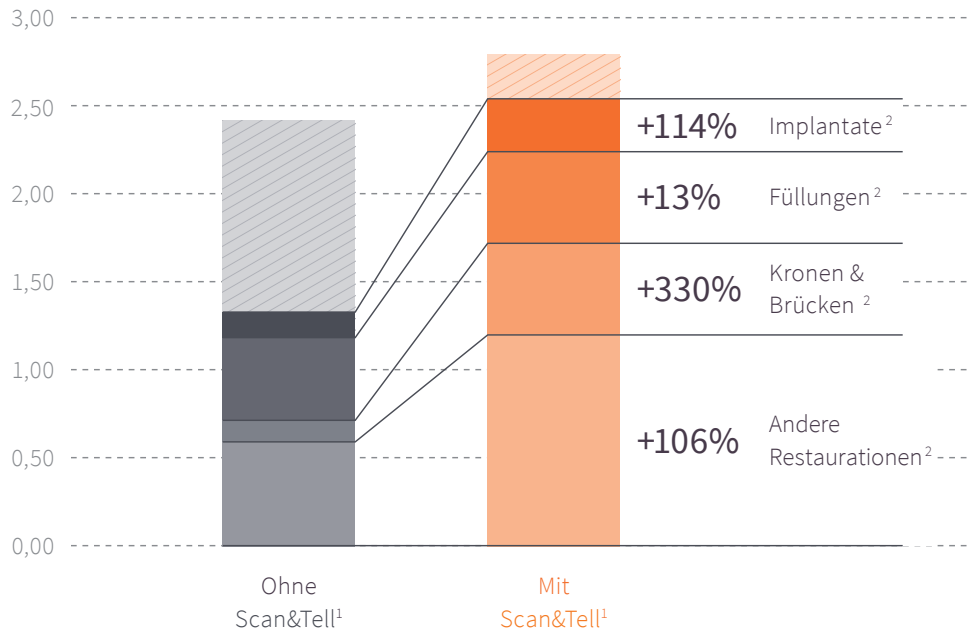
Das Ergebnis: Ein signifikanter Anstieg der Akzeptanz von 54% auf 91% mit Scan&Tell...





-  Durchschnittliche Anzahl erkannter klinischer Probleme
-  Anzahl der akzeptierten Behandlungen

	Ohne Scan&Tell	Mit Scan&Tell
Durchschnittliche Anzahl der festgestellten klinischen Probleme	2,4	2,8
Anzahl der akzeptierten Behandlungen	1,3	2,5

... mit bemerkenswerten Verbesserungen hinsichtlich der akzeptierten Behandlungen



-  Durchschnittliche Anzahl erkannter klinischer Probleme
-  Anzahl der akzeptierten Behandlungen

	Ohne Scan&Tell	Mit Scan&Tell
Crowns & Bridges	6	26
Füllungen	23	26
Implantate	7	15
Andere Restaurationen	31	60

... ein gemeinsames Erlebnis

“**Scan&Tell** ist ein unglaubliches Werkzeug. Es revolutioniert die Kommunikation mit meinen Patienten und macht sie wesentlich ansprechender und verständlicher..”

Dr Adolfo Lopes, Brasilien

“Ein Patient der sieht, versteht”

Dr Alberic Santamaria, Frankreich

“**Scan&Tell** unterstützt mich wirklich in meiner täglichen Praxis, und die Patienten sind von der Technologie begeistert.”

Dr Alberto Mori, Italien





Intraoral-Scanner waren noch nie im Herzen der Klinik positioniert. 3DISC erfindet das Produkt neu, um die perfekte Synergie zwischen Zahnarzt, Patient und Labor zu schaffen.

Mit **Scan&Tell** wird OVO zum Zentrum des Dialogs mit jedem Patienten.

3DISC — Scan&Tell



„Die Zukunft der digitalen Zahnmedizin revolutionieren...“

... ist das Credo der internationalen, engagierten Digitalexperten von 3DISC.

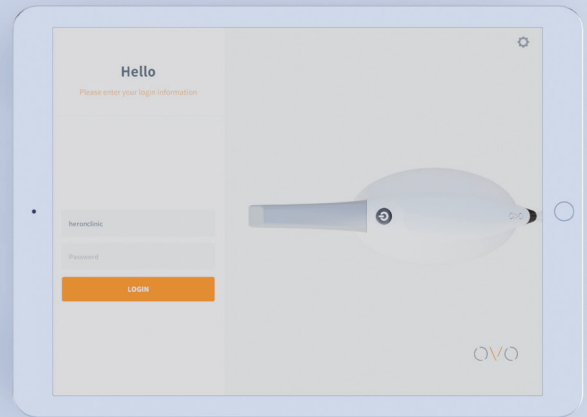
Das Unternehmen, mit Sitz in Paris, den USA und Korea, begann bereits im Jahr 2017 mit der Produktion von Intraoralscannern.

Das Ziel von 3DISC:

Konventionelle Grenzen überschreiten und dabei einfache, integrative Lösungen mit erheblichen klinischen Vorteilen anzubieten.

Der Heron™ IOS 3D-Scanner und das OVO Scan & Tell Praxis-System stehen dabei im besonderen Fokus.

3DISC — Scan&Tell



Die vollständige Studie können Sie online finden, indem Sie diesen QR-Code scannen:



Seit 2020 ist die DENTALimpulse GmbH, mit Sitz in Hamburg, der offizielle Vertriebspartner von 3DISC in Norddeutschland.

Lernen Sie mit uns die Vorteile und intuitive Handhabung der **Heron™ IOS**-Komponenten sowie des OVO **Scan&Tell**-Systems kennen.

Unser engagiertes Team freut sich auf einen Besuch, wahlweise in unserem Hamburger Showroom oder, auf Wunsch, gern auch bei Ihnen vor Ort.

Sprechen Sie uns an! **Hotline 040 25 77 67 570**



DIGITAL DENTAL WORKFLOW



Scanner • Drucker • Schulungen • Support
Testen Sie unseren einzigartigen und umfangreichen, dentalen Digital-Kosmos: Gern in unserem Hamburger Showroom oder, auf Wunsch, live bei Ihnen vor Ort!



Sprechen Sie uns an! **Hotline** 040 25 77 67 570

DENTALimpulse
BERATUNGS- UND HANDELSGESELLSCHAFT MBH



Folgen Sie uns auf
Instagram
[instagram.com/DENTALimpulse](https://www.instagram.com/DENTALimpulse)



Wir freuen uns über
Ihr Feedback unter
[facebook.com/DENTALimpulse](https://www.facebook.com/DENTALimpulse)



Kontaktieren Sie uns
auch gern bei
[linkedin.com/company/dentalimpulse](https://www.linkedin.com/company/dentalimpulse)